

Chancen und Möglichkeiten einer Partnerschaft

Michael Eichenberger
Time to Market
24. Mai 2013

Übersicht

- Ziel
- Cloud Angebot mit Managed Services
- Dienstleistungen
- Warum stepping stone GmbH?
- Fragen



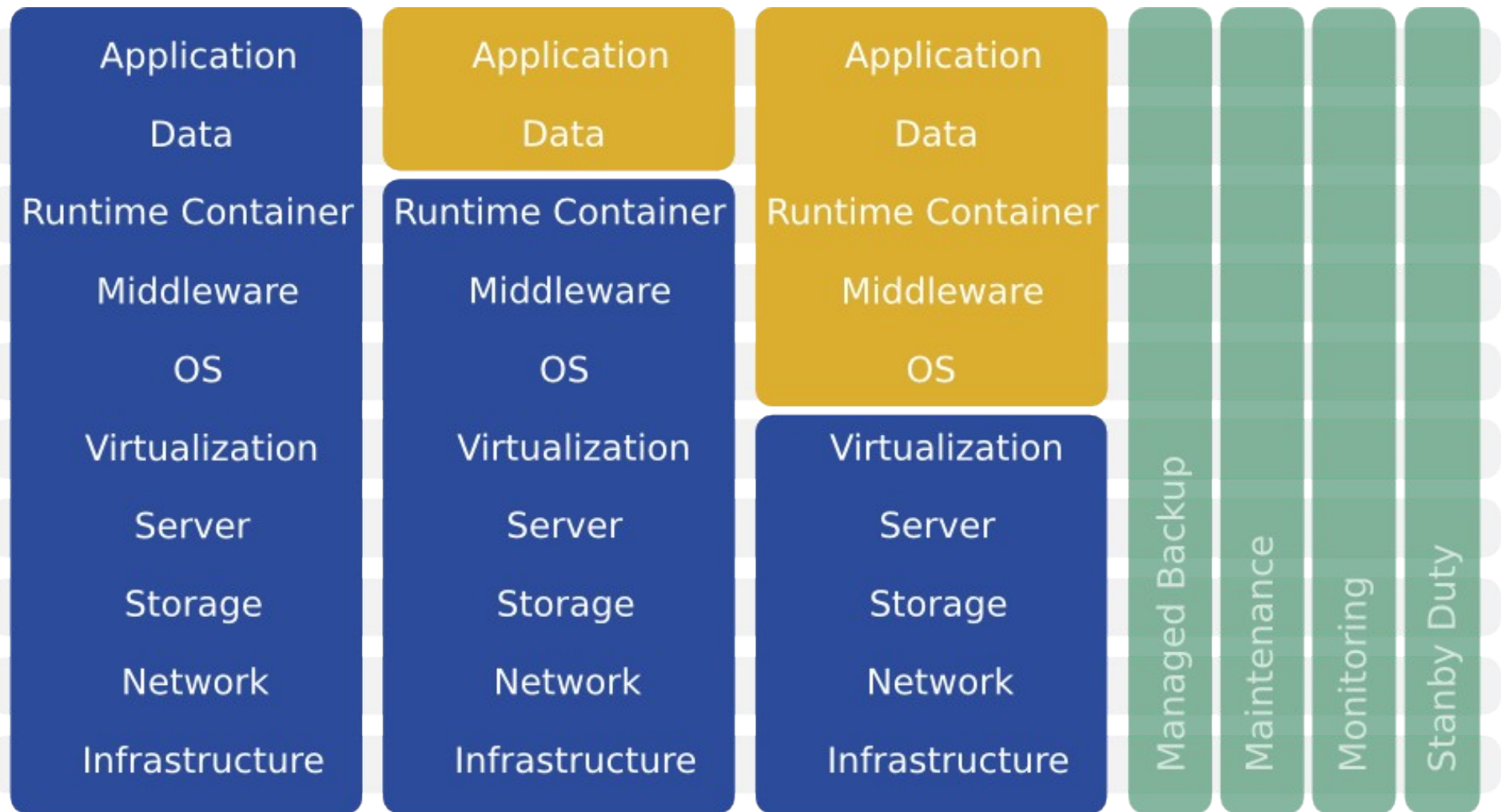
Ziel

- Was sind die Chancen und Möglichkeiten einer Partnerschaft?
 - Sie erhalten eine Übersicht unseres Cloud Angebotes und wissen, wo wir uns von anderen Providern abheben
 - Sie erfahren, in welchen Bereichen wir Sie beratend und umsetzend unterstützen können
 - Sie kennen die Gründe, mit uns eine Partnerschaft einzugehen



Cloud Angebot

SaaS / PaaS / IaaS

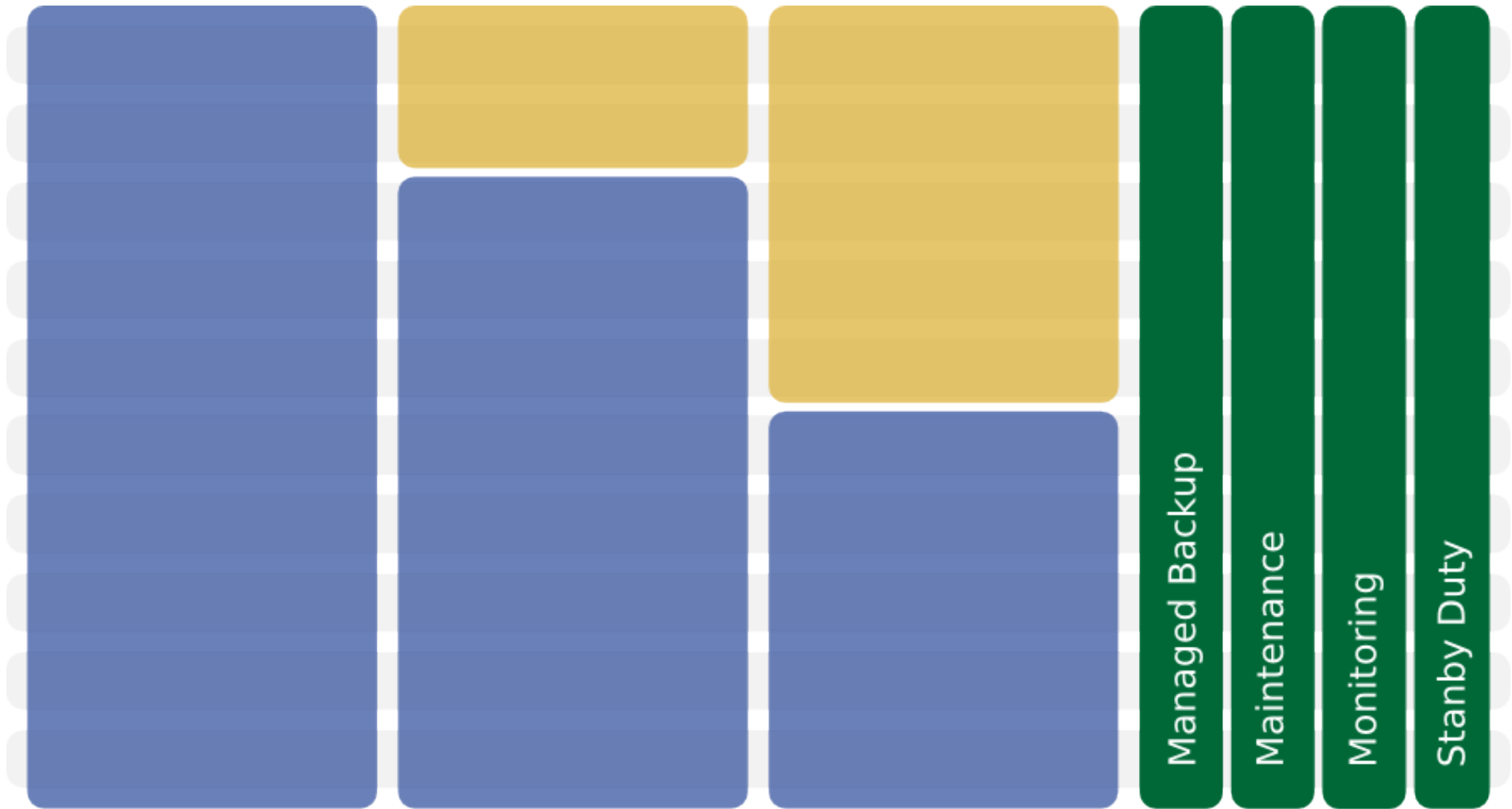


Cloud Angebot

SaaS / PaaS / IaaS

- Software as a Service (SaaS)
 - CMS, CRM, ERP, DMS, Wiki, Mail, Groupware, Storage, Backup, ...
- Platform as a Service (PaaS)
 - TeamCity, Django, eMuseumPlus, RIA, ...
- Infrastructure as a Service (IaaS)
 - Virtuelle Maschinen mit freier Wahl bei CPUs, Memory, Diskplatz und Betriebssystem





Cloud Angebot Managed Services

- Managed Backup (mit Kontrolle über die erfolgreiche Durchführung)
- Maintenance (inklusive Software-Updates)
- Monitoring (mit SMS-Alarmierung)
- Standby Duty (auf Wunsch rund um die Uhr)



Dienstleistungen

- Technik- und Machbarkeitsstudien
- In-/Outsourcing Strategien
- Konzeption, Aufbau und Betrieb von IT-Systemen mit Schwerpunkt Linux/OSS
- Entwicklung und Umsetzung
- Automatisierung von Installationen und anschliessendem Betrieb



Warum stepping stone GmbH?

- Cloud Angebot
 - „Use what you sell“
 - Sie können Ihr Portfolio punktuell erweitern
 - Sie haben einen persönlichen Ansprechpartner
 - Sie können mit geringem Risiko Geld verdienen
- Dienstleistungen
 - Unser Know How ist in der Praxis erprobt
 - Wir bauen Lösungen für heute und morgen
 - Starke Referenzen



Fragen?



stepping stone

stepping stone GmbH

Neufeldstrasse 9

CH-3012 Bern

Telefon: +41 31 332 53 63

www.stepping-stone.ch

info@stepping-stone.ch

